



Proyecto Final

*Construcción de tanques para transporte
en camiones*

Abril 2016

Cuerpo docente:

Ing. Armando Pettorossi

Ing. Eduardo García Barrera

Autores:

Maximiliano Ezequiel Delfino

José Ernesto Valentini

Resumen ejecutivo

Abstract

La empresa "DyV S.A." de origen nacional pretende adentrarse en el mercado de las cisternas, siendo que en la ciudad no hay otras compañías dedicadas al mismo rubro. La misma se concentrará en mantener sus bajos costos para tener un precio altamente competitivo a la hora de vender el producto y además tener una posición en el mercado aprovechando las oportunidades industriales de la región instalándose en el Parque Industrial Norte (PIN). Esto generará como consecuencia una oferta laboral nueva para la ciudad y oportunidades nuevas para toda la región.

Características del proyecto

El objetivo del presente proyecto es analizar la viabilidad técnica y económica de una planta de construcción de tanques para transporte en camiones. Las sustancias que se pueden transportar con estos productos realizados con chapas de acero al carbono son ácido clorhídrico, agua potable, aceites y combustibles, siendo estos últimos los de mayor demanda.

Las empresas dedicadas al transporte de las sustancias mencionadas anteriormente son los principales clientes a los que apuntamos, aunque también existen compañías que pueden no ser del rubro del transporte y necesitar la compra de un producto de estas características para transportar sus propios productos, como es el caso de YPF.

El proyecto acarrea una cantidad de empleados necesaria de setenta y uno, siendo su capacidad máxima de producción de ocho semirremolques y cuatro tanques por mes, lo que da un total de ciento cuarenta y cuatro productos al año siendo estimada dicha producción a partir del tercer año de comenzado el proyecto lo que significaría una participación en el mercado de aproximadamente 5% de las ventas. El predio será de unos siete mil quinientos metros cuadrados. Esto define los datos de tamaño de la empresa.

Los productos se venderán manteniendo un precio de aproximadamente 10% por debajo del de la competencia y con estándares de calidad certificados con normas ISO.

El proyecto es influenciado en menor proporción por los posibles cambios en la inversión, aunque si se podría ver fuertemente afectado si aumentaran en gran proporción los costos o bajarán los precios de los productos.

La inversión en la cual se incurrirá para poner en marcha el proyecto y cumplir con las actividades normales y rutinarias rondará los U\$4.000.000 con los siguientes indicadores:

- Tasa interna de retorno del 41% y recuperando la inversión al cuarto año, si sólo se cuenta con el dinero de los socios (sin financiación)
- Tasa interna de retorno de aproximadamente 50% y recuperando la inversión al cuarto año, si se financia parte del proyecto (aproximadamente el 50%) a cinco años con un interés anual del 12%.

Los cálculos se realizan suponiendo una tasa de descuento del 15% anual. Analizados los indicadores mencionados concluimos que el proyecto resulta rentable dado que la TIR es mayor a la tasa de descuento y el VAN al año diez es mayor que cero.